

# PartnerModule der jurisAllianz aktiv vermarkten

**Webinar: 29. April 2014,  
15 Uhr, Dauer: 30 Minuten  
plus Fragen**

Für (Fach-) Buchhändler und Kundenbetreuer im Bereich Fortsetzungen und im Verkauf und Marketing sowie Key Accounter, die mehr zu den Inhalten der PartnerModule wissen möchten.

ESV-Webinare sind informativ, interaktiv und zeitsparend. Sie haben selbstverständlich bei allen Webinaren die Möglichkeit, aktiv dabei zu sein und Fragen zu stellen.



juris ist eine absolut anerkannte Marke nicht nur bei Juristen in Deutschland. Das ESV-Webinar stellt PartnerModule mit ESVcontent der jurisAllianz vor: Sie lernen viele Vorzüge kennen, um aktiv in die Vermarktung der Datenbanken zu gehen. Selbstverständlich bietet das Webinar auch Informationen zu Testmöglichkeiten Ihrer Fachkunden inkl. der tatsächlichen Fakturierung und Freischaltung. Und Sie erfahren mehr zu den Verlagsmodulen des ESV in der juris Allianz.

#### Die Referentin:

Sibylle Böhler informiert in Veranstaltungen regelmäßig zu digitalen Arbeitsmitteln für die berufliche Praxis. Sie stellt Ihnen die Vorteile von Datenbanken gegenüber gedruckten Medien vor und zeigt, wie man über Testangebote Fachkunden von der digitalen Nutzung begeistert. Frau Böhler ist Vertriebs- und Marketingleiterin im Erich Schmidt Verlag, Berlin.

#### Die Teilnahme ist kostenlos!

Anmeldung erforderlich, da begrenzte Teilnehmerzahl.

Melden Sie sich einfach an per Mail unter [Vertrieb@ESVmedien.de](mailto:Vertrieb@ESVmedien.de), Stichwort »Webinar plus Termin« oder kostenlos aus dem deutschen Festnetz per Telefon unter (0800) 25 00 850.

